

マンスリー  
MONTHLY  
キョクトー

VOL.557

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791)62-1771  
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>

# 頃安社長 兵庫県功労者表彰 受賞

▼本社1F玄関にて



▲兵庫県公館にて

前列向かって左から6人目が齋藤元彦兵庫県知事  
2列目向かって左から2人目が頃安社長

## 会社と私の30余年

4月22日に堺市で開催された勉強会における講演内容をもとに作成

代表取締役社長 頃安 雅樹

科学技術庁を退職して当社に入社し(1988年)、同庁在職中に培った「ものの見方」「表現力」「人脈」を活かして「社内体制の整備」とともに「事業コンセプトの再構築」「事業の変遷ポイントの把握」「当社の強みの再認識」等の各種の検討を進めていった。

先代社長 故頃安新の念願だった株式上場を果たすべく、プロジェクトを率いて準備を進めたものの、力不足から時代激変の波に乗れずといった断念し、ほどなく社長に就任(1999年)した。

その後も業績は向上せず、先代社長の逝去(2005年)に伴い更に悪化して、厳しい数年間(2008～2010年)を迎えることとなった。苦しい時に「開発推進体制の刷新」「危機感の共有」「売れる営業から売る営業へ」「新商品と新市場」のアプローチの策定、「差別化戦略の策定」「コア技術の活用と展開」「経営資源の徹底活用」等の方策を鋭意推進した結果、回復基調(2011年)に入ることができた。

2011年からは、「当社の構造改革」の旗印の下、全社一丸となって「資産内容の健全化」「決算の健全性の確保」「シンジケートローンの取り組み」「月次損益体制・ISO推進体制の更なる強化」等の各種の社内体制の整備に努めた。一方、事業推進体制に関しても、「プロフェッショナル(畳・インテリア)」「コンシューマ(含・ソーラー)」「インダストリー(産業機器・食品機器)」の各事業部門における強み(「技術力・商品力・周辺関連市場への展開力」)の把握と具体的な施策の推進により、新設住宅着工数の推移に依存しない強固な事業基盤を作ることができ、業績も順調に向上していった。

その結果、創業70周年の大きな節目(2018年)に、先代の果たせなかった株式上場(東証JASDAQ市場(当時)、現在は東証スタンダード市場に移管)を果たすことができた。

上場後は、ロボット技術・ウオータージェット技術等を得意とする(株)ROSECを買収し子会社化する(2020年)とともに、産業機器事業部門を中心に当社の発展に大いに貢献することが期待される神岡工場新工場を竣工させる(2022年)など、着実に発展を続けている。今後とも、「ブレない開発方針・経営方針」「構想力・技術力」「市場形成力」「情報技術力」「戦略提案営業力」の5点を当社の強みと認識して、更なる発展のために精進・努力してまいりたい。

● インテリア事業部

9月末日まで

好評実施中!

# NEWプラス1IRON発売1周年! プラス1キャンペーン

当社「プラス1シリーズ」は、糊の攪拌・供給作業の省力化において、多くの皆様に大変好評をいただいています。

最新の糊自動攪拌供給機「NEWプラス1IRON（アイアン）」は、おかげ様で発売1周年を迎えることとなりました。現在、ご愛顧の感謝を込めて、そのNEWプラス1IRONを対象に『発売1周年! プラス1キャンペーン』を実施中です。



キャンペーン概要



## ◆ 応援キャンペーン

期間中に、NEWプラス1IRONをご購入いただいたと、便利な関連商品を全5種類の中から1点プレゼント。

### 【プレゼント詳細】

- 専用フットスイッチ×1個
  - 広口タンク 20L×2個
  - 肌守（はだもり） 100g×2本
  - ウイルスプロテクター NTS300 ml×3本
  - マスク 50枚入×2箱
- ※ご注文時にご希望商品をお伝えください。

## ◆ 下取りキャンペーン

すでにプラス1シリーズを導入されているお客様は、お手持ちのプラス1を下取りいたします。

※応援キャンペーンと下取りキャンペーンの併用はできません。あらかじめご了承ください。また、期間中にLINEで機器ユーザー登録していただくこと極東ポイントカードのポイントが通常の3倍となるキャンペーンも実施中です。

## キャンペーン期間

2022年9月30日まで

キャンペーンチラシには、「一度使ったら止められない!」「時間短縮に繋がった!」など、ユーザー様のお声を掲載し、よりプラス1の魅力を感じていただける内容となっています。



さらに、プラス1の魅力や便利さが分かる動画も公開中です。



動画はこちらから

ぜひこの機会をお見逃しなく、NEWプラス1IRONの販売あるいは導入をご検討ください。また、ご案内申し上げます。

インテリア事業部

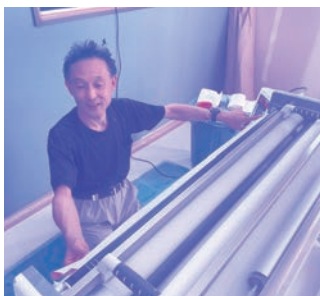
山家 裕介

● インテリア事業部

私も使っています。

# 自動壁紙糊付機「Prime μⅢ」

今月は大阪府藤井寺市で内装工事業を営まれている、インテリア川上代表 川上武志様に自動壁紙糊付機「Prime μⅢ」の魅力についてお聞きしました。



## ● 購入に至った大きな理由は

壁紙糊付機が故障し、糊付け作業ができなくなった折、極東さんに相談したら親身になって対応してくれました。また壁紙糊付機が届くまでの間もフォローしてくれてとても助かりました。

## ● 特に気に入った点は?

一番は重量が軽くなったところです。特に機械本体と脚部、スリッターを3分割にした時の重量が、それぞれ軽くなったので、持ち運びがとても楽になりました。

また壁紙糊付機のサイズもコンパクトになり、車に積みやすくなりました。とても助かっています。



## ● 導入後の感想は?

Prime μⅢの性能にとっても満足しています。安定感があるところと、シンプルな機能の壁紙糊付機で使いやすいところがとても気に入っています。

また、今回のような緊急時の対応の速さにはとても感動しました。故障した際の修理対応もしていただけるので、安心して仕事に取り組めます。



このたびは、お忙しい中取材にご協力いただき誠にありがとうございます。

今後ともインテリア川上様の益々のご発展を祈念しております。

大阪営業所

中山 知亮



● 豊事業部

# 第42回 JCS研究会 全国大会 大盛況

## 兵庫県たつの市 神岡新工場完成記念

去る2022年6月10日(金)・11日(土)2日間におたり「第42回 JCS研究会 全国大会」を3年ぶりにリアル開催いたしました。(YouTube同時配信あり) 4月に完成した神岡新工場には北は北海道から南は九州沖縄まで、全国150名以上の皆様にお集まりいただき、大変盛り上がりました。



【1日目】6月10日(金)  
神岡新工場見学

神岡工場の新工場棟と豊機械組立工場をご見学いただき、豊機械モデル工場では、13台の最新豊機械をご覧いただきました。



基調講演

豊店様の存続・発展のために当社がなしていること

極東産機様

代表取締役社長 頃安 雅樹

コロナ禍や気候変動等で生じた、「変化」の変化に「変化」すべきものを見極める必要性と「差別化戦略」の大切さを講演いたしました。



豊店様パネル  
ディスカッション  
お客様の笑顔が第一！  
夫婦で地域密着営業  
展開中です

(有)寺原豊工業様

(宮崎県日向市)

代表取締役 寺原 伸弥様



取締役 寺原 寛美様



「第二次構造改革」に挑戦され、「ものづくり補助金」も2回採択されて豊・襖機器を導入。支店展開を目指して、ワンランク上の商談方法を学び、変化に対応されているお話

を分かりやすくご講演いただきました。

構造改革をキツカケに  
家業から企業へ大躍進

(有)井戸豊店様

(和歌山県西牟婁郡)

代表取締役 井戸 宏和様



「構造改革」をされ、夢の実現と人々の恒久的な幸せを創造することを社訓にされ、様々な場面で決断されてきた人生と、豊文化の保護の必要性をご講演いただきました。

【2日目】6月11日(土)

豊店様見学会

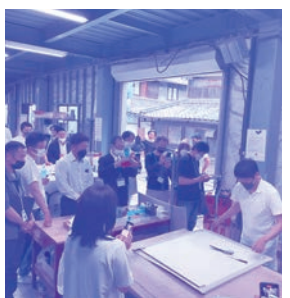
(有)ライフネット難波様

(岡山県倉敷市)

2021年に完成し、最新の豊製造設備4ラインが設置された新工場を見学。代表取締役会長 難波利弘様には、売上1億2千万円以上の豊店を25店舗つくる方法と題して、現状の把握と先を見据えた行動、夢を持つこととの大切さを講演いただきました。



㈱力ネ八様 (岡山県都窪郡) 豊用圧着製造装置ホットプレス機と豊表折曲機に、極薄ヘリ無豊の製造に関心が高く、質問が多数飛び交いました。



コロナ禍により2020年・2021年とオンライン開催のみでしたが、このたび、3年ぶりに現地会場にて開催することができました。コロナ禍の中、感染症対策を講じたうえで開催となりましたが、参加豊店様のご協力によりスムーズに行うことができました。パネラーの皆様、参加豊店様、見学させていただきました豊店様、誠にありがとうございました。おかげさまで盛況のうちに終えることができました。また来年もリアル開催できることを楽しみにしておりますので、どうぞよろしくようお願い申し上げます。

※開催の様子は、「ほんじょつくまブログ」に掲載しています。

<https://kyokuto-sanki-tatami.idblog.jp/>



豊事業部 企画部

主任 小池 靖子

# SPORTSHEALTH EXHIBITION

7月27日から29日、東京ビッグサイト東展示棟にて開催されます日本最大のスポーツ・健康産業に関する国際的な総合展示SPORTEC2022に出展いたします。

今回は、防音・防振対策をコンセプトにトレーニングマシンやダンベル、バーベルが落下した際の衝撃音などを和らげる「ジムボードネオ」とトレーニングエリアの仕上げ材「ラバーマット」さらにクッション性を兼ね備えた「スポーツ畳マットRio」をご来場者様へご提案いたします。



ジムボード ネオ

建物の2階、3階で運営しているフィットネスクラブ様はやはり階下からのクレームに苦勞され

ていると伺います。昨年「ジムボードネオ」の上にダンベルを落として実際に演ずるコーナーを設けましたので、商品の防振性を体験してご納得いただければと思います。



ラバーマット ロールタイプ

「スポーツ畳マットRio」は児童発達支援、スポーツ塾、学童保育教室にもおすすすめです。クッション性があり、子どもたちが動き回った際の衝撃を吸収するため振動を和らげる効果があります。

ご購入いただいた施設様からは、振動対策だけでなく「転んでも痛くないため安心」と満足していただいております。また除菌もしやすいこともポイントです。



スポーツ畳マットRio

他にもリハビリ・ダンス施設向けの木目調の床材もご紹介いたします。フィットネスクラブ関係者様、教育現場関係者様のご来場をお待ちしております。



コンシューマ事業部

羽山 史織

## 私の座右の銘

研究開発本部  
久保 朋之



座右の銘 ▶ 日々平穩

もらい、久保式ユーザーのフォロワーをメインに、製品開発にも携わらせていただいた。さてさてこの13年、少しは義務を果たすことができたのかどうか？

研究開発本部の方々には久保式の部品図を整備してもらい、生産本部では必要な部品を手配製作してもらい、機械が故障しても仕事が止まらないようすぐに駆けつけ、久保式の畳部門が廃業しても尚お客様が困ることのないよう体制を整えてくれたおかげで、少しは義務を果たせたことと思う。

さらには要望に応じ久保式当時のまま機械を製作納品させていただくこともできた。頃安社長のバックアップと営業部門のフォローのおかげと感謝をしている。また西川顧問には山登りの楽しみを教えてもらい、しばらくは義務を果たすに不足のない体力がありそうだ。

さあ今日も一日頑張つてゆこう。



お客様の声を聴く

コロナ禍により、リモート・オンライン・リアルにお会いするなど色々な形でお客様とお話をさせていただくことが日常のなか、リモートの時などお客様の声を本当にお聞きすることができているのか？ なんとなく違和感がありました。

そんな時たまたま読んでいた雑誌に、「聞くことと聴くことは違う」と書かれていた文章を読んだ時、自身は聴くことに徹しているのか？ と考えさせられることがあり、そのことをきっかけに心を新たに今まで以上にお客様の声を聴くことに徹し、お客様の要望・問題解決につながる提案を行うことを心がけ、営業活動に努めております。これからも、聴くことに徹し、お客様に喜んでいただけるよう日々精進してまいりますのでよろしくお願い申し上げます。

インテリア事業部  
札幌営業所 所長代理

清水 隆