

マンスリー
MONTHLY
キョクトー

VOL.545

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791)62-1771
 編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>

会社休日のお知らせ

オリンピック開催に伴う祝日変更特別措置法により、下記の日は会社休日となります。

- ① 7月22日(木) 海の日
- ② 7月23日(金) スポーツの日
- ③ 8月9日(月) 振替休日

* 7月19日(月)、8月11日(水)は営業日です。



▲地鎮之儀において「穿初(うがちぞめ)之儀」を行う頃安社長

◀来賓挨拶をされる山本実たつの市長

当社神岡工場内 新工場建設予定地 (6月22日(火))

神岡大改造プロジェクト
地鎮祭

高齢者にとつての「インターネットラシー」「DX」とは？

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

私の住む千葉県浦安市は、高齢者に対するコロナワクチン予約の第一弾を5月6日から、第二弾を5月20日から、電話とネットで開始した。今年度中にワクチン優先接種の「高齢者枠」の年齢にギリギリ達する私たち夫婦は、その都度食卓に並んでスマホを構えてネット予約に挑んだ結果、私は第一弾、妻は第二弾で予約することができ、一週間のずれはあったものの2人とも6月中に2回の接種を終えることができた。

オリンピックのチケットであれ、有名アーティストの公演チケットであれ、人気列車の座席指定であれ、もちろん株の売買も含めて、今やネットでの予約・購入・販売が当たり前だが、これらはいずれも基本的に「趣味」ないしは「ビジネス」の領域であつて、その分野に関心がありネットの扱いに慣れた人が目的の物をゲットできたならば、他の無関心の人にとってはそもそも「無関係」「どうでもよいこと」であつた。

しかしコロナワクチンは、もちろん接種するかしないかは本人の自由であるが、感染防止のため、ないしは発症時の症状緩和のための「命を守る武器」であり、何人も無関心ではいられない。たとえやがては全員に行き渡るとは聞かされていても、恐らく多くの人が一日でも早く接種することを願った結果、全国各地で定められた予約手段(電話・ネット・医院等の窓口)に殺到する事態を招いたものと思われる。

「インターネットラシー(=ネットワークや通信等の情報技術を理解し、自分の目的のために活用できる能力)」向上の重要性が叫ばれて久しい。一般のワクチンのネット予約のように、一部の専門家だけではなく万人の「命を守る武器」をゲットするのに不可欠な手段となると、もはやこれまでのように「年寄りには難しくてわからない」「無関心、無関係だ」では済まされなくなった。

梅雨や台風シーズンになると、テレビのニュースは「命を守る行動を！」とオーバー気味に連呼するばかりで、「オオカミ少年状態」に陥りがちであるが、抽象的な連呼よりも、「DX(デジタルトランスフォーメーション)進化した情報技術を浸透させることで、人間生活をより良いものへと変革させること」を国民全体が理解し活用することこそが「命を守る行動」そのものであることを、高齢者層にもっともっと分かりやすく報道し浸透させることが更に重要であると考えている。

●インテリア事業部

NEWプラス1IRON新発売

どちらか選べるキャンペーン実施中

糊の攪拌・供給作業の省力化において多くの方々にご好評をいただいているプラス1シリーズ。このたび、新機種「NEWプラス1IRON/AIアン」を発売いたしました。



主な特徴

- ①糊垂れ防止用キャップ付属。
吐出口だけでなく、ホースにも使用でき、不意の糊垂れを防ぎます。
- ②ひっかけフック装備。
水や糊を入れる際にふたをかけたなり、移動時に電源コードをかけたなりと様々な使い方ができます。

詳しくはこちらから



また、NEWプラス1IRONの発売に際して「NEWプラス1IRON発売記念！どちらか選べるキャンペーン」を実施中です。

キャンペーン詳細

概要



期間中にプラス1シリーズの対象製品をご購入いただくと、関連商品を全5種類の中から1点プレゼントいたします。

「プレゼント詳細」

- 専用ハンドスイッチ×1個
- 専用フットスイッチ×1個
- NEWプロ☆フィット×1箱
- 広口タンク20L×2個

○コマセバケツ角20L×2個

※ご注文時にご希望商品をお伝えください。

■下取りキャンペーン

概要

NEWプラス1IRONをご購入時にお手持ちのプラス1シリーズを下取りいたします。

※応援キャンペーンと下取りキャンペーンの併用はできません。あらかじめご了承ください。

■キャンペーン期間

令和3年9月30日まで

お得なキャンペーンとなっておりますので、この機会にぜひご利用ください。

また、新しくなった糊自動攪拌供給機「NEWプラス1IRON」の販売あるいは導入のご検討をよろしく願いたします。

インテリア事業部

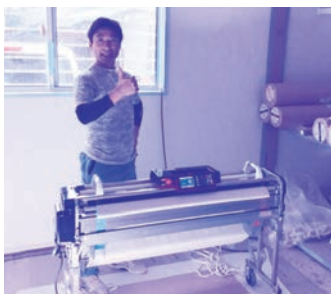
古屋 和真

●インテリア事業部

私も使っています。

自動壁糊付機「ATHLEADALEX Renew」

今月は岐阜県岐阜市で内装工事業を営まれているインテリア水坊代表 水井昭元様に「ATHLEADALEX Renew」の魅力についてお聞きしました。



●特に気に入っている点は？

一番気に入っているのは、とにかく軽いことです。前回使っていたATHLEAD Flexと比べると重さや体にかかる負担が全然違います。他には、原反芯棒の目印と静音性です。

●導入前後の違いは？

重量が、軽くなったので現場への持ち運びが楽になりました。体にかかる負担も少なくなり、今まで億劫だった糊付機の現場搬入もすごく気持ちいい楽になりました。エアキャスターも転がしやすく、すごく運びやすいです。道具が新しくなり、気分も変わり、仕事にハリができました。

●導入後の感想

歴代の極東産機の担当者3名（横張・中山・山口）は全員とても感じが良く、極東産機のイメージはとて素晴らしいです。今後とも変わらずしっかりと対応をお願いいたします。

●今後の事業展開の予定

これからもバリバリ貼っていきます。

●当社への要望

液晶モニターでTVが見えるようにしてほしいです。また、スリッターへの壁紙のセット、糊箱の出し入れをよりしやすいようにお願いいたします。

●その他

工具の企画・開発にもっと力を入れていただき、職人が楽になるような工具をいっぱい開発してほしいです。



インテリア水坊様にはご多忙の中、取材にご協力いただき誠にありがとうございます。今後とも貴社益々のご発展を祈念申し上げます。

名古屋営業所

山口 大将

● 豊事業部 CCS40周年記念 大盛況「JCS研究会 全国大会」開催

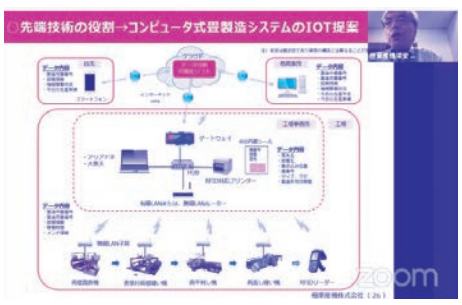
去る6月11日、「CS40周年記念JCS研究会（全日本豊コンピュータシステム）全国大会」を「WEB会議システムZoom&YouTube」を用いてオンライン開催いたしました。

全国120社のJCS豊店様にご参加いただき、コロナ禍の中、豊店様の生き残りのヒントを勉強していただき、大変盛り上がりました。



基調講演

和の住文化の継承と
先端技術の役割
・CS40周年を
更なる飛躍の年に、
極東産機株式会社
代表取締役社長 頃安 雅樹
豊に代表される「和の
住文化の継承」にはコン
ピュータに代表される
「先端技術」が必要であ
る！豊業界にあえてこ
の提案を続けてきたのが
CS40年の当社の歴史で
あった！と講演しまし
た。



特別講演

豊店経営と
後継者育成のポイント
株式会社
ビジネスラポール
代表取締役
鈴木 丈織様



自分の意志を持ち、自
分の仕事に楽しみを見出
すことの大切さ、ピンチ
をチャンスに変えていく
ポイントをお話してい
た
できました。

豊店様、ハネルディスプレイ
毎月の手書き新聞折込
チラシ実施で売上90%
が個人客です！



アナログとデジタルの
両方を活用した集客方法
と地域に必要とされる会
社を目指し元気に活動さ
れているお話をしてい
た
できました。



後継者ができ、今後の
大きな飛躍を目指します



SNSやワークショップ
プ等を活用した大変きめ
細やかな集客方法と、ご
子息との良い関係性で、
ものづくり補助金に2回
採択され販路の拡大に意
欲的なお話をしてい
た
できました。



社員と共に販路拡大へ
の道のり
地域に必要とされる
会社に



ものづくり補助金5回
採択のノウハウと、SNS
を利用した社内の情報
共有や、社員の幸せと地
域活性化に繋げる取り組
み等をお話していただき
ました。

情報交換会

小グループに分かれ
て、全国の豊店様と情報
交換を行いました。「同規
模の豊店さんの悩みや取
り組みができて勉強にな
りました。」「もっと情報
交換したかった。」と多く
の豊店様にご好評をい
た
できました。

パネラーの皆様、ご参
加いただきました皆様、
誠にありがとうございました。
況のうちを終えることが
できました。

今後オンラインを活用して、積極的に情報発信させていただけますので、どうぞよろしくお願
い申し上げます。

豊事業部
執行役員 熊橋 武彦

経費削減セミナー開催

地元の龍野商工会議所にて、「太陽光発電や蓄電池による新年度再エネ制度活用セミナー」を開催いたしました。新型コロナウイルス感染症拡大防止対策を徹底し、11社24名の方にお越しいただきました。

本セミナーのテーマは、「電気代の削減」+「節税対策」で企業様を対象に経費削減について学んでいただくことを目的とし開催しました。ここではセミナーの一部をテーマごとにご紹介いたします。

○新年度制度内容
国の方針「2050年カーボンニュートラル宣言」についてや、今年度の固定価格買取制度などをご説明しました。

○再エネ促進賦課金
皆様はご存じでしょうか？再生可能エネルギーの買い取りに要した

費用は、実は全世帯から徴収されています。その割合はなんと電気料金の約14%にもなります。(関西電力の場合)年々増え続ける賦課金は2012年度と比較すると15倍以上となっております。

○新年度補助金
自家消費型太陽光発電や蓄電池に対し補助金があります。(条件があります)

○太陽光発電の現状
買取価格は低下していますが、同時にイニシャルコストも大幅に低下しています。

○電気代削減法
これまでの太陽光は大きな容量を設置して大きな売電収入を得るという考えでした。これからはいかに電気を買わないかがポイントになります。最適な設置容量、蓄電池の導入で電気代の削減が可能です。

○新年度税制優遇制度
自家消費型太陽光発電に対して一括償却または税額控除が受けられます

ソーラー・エネルギー部
主任 吉田 峻明



これらを上手く活用し太陽光発電システム・蓄電池を導入することで経費削減をすることができ、ご興味がおありの方はお気軽にお問い合わせください。

TEL 0791-6211521

す。(条件があります)

私の座右の銘

ごゆうのめい

揖西配送センター
井上 徹

座右の銘 ▶ 時は金なり

定年になり、人生の残りの時間を思ったとき。お金は大切なものだと思います。しかし、時間についてはその大切さを忘れてがちになっていました。正確に言えば、頭では時間は大切だと理解していても、ネットサーフィンやスマホなどで時間を浪費しても時間はゼロになるわけではないのであり意識しておらず、その一日は浪費になってしまっていました。

「時間の使い方には機会損失がつきものである」ということです。何を捨てて何を残すかは自由ですが、せっかくなら時間に流され追われる人生ではなく、残りの人生は自分の利益になる使い方を主体的・戦略的に選びたいです。そして、充実した毎日を送りたいと思います。

これからは、無駄に費やしている時間があれば、その時間を削ってやるべきことに集中して時間を使うという気持ちになりました。

もちろん、本当は心を休ませたいのに無理をして勉強に時間を費やすと、休むという選択を捨てることになり。AとBのどちらかの時間を選ぶということは、もう片方の時間を捨てることになり。そのために、時間の使い方を選ぶのは、常に自分であるということをお忘れず、時間に流されるのではなく、主体的に自分が時間を選び、使うという意識を持つようになりたいです。



「できる」方法の模索

コロナ禍の影響で、出張訪問を含めたお客様との対応方法が変化してきました。お客様と出張者、お互いが感染リスクを警戒して、アフター対応を行う必要に迫られてきました。現在当社では、訪問前と訪問後の手洗いや、うがい、義務化と消毒液の持参などで感染予防を行っています。この状況下、我々サービス部では『アフターサービス』での『テレワーク』を検討推進中です。資料をメールやファックスで送信、部品と取替説明書を同送する、トラブル状況の写真や動画を送受信するなど、訪問対応時と同じ技術提供が可能なら、時間とコストの削減にも有益と考えます。環境が変わりゆく中、業務の最適化を模索して、できる方法を考え実施してまいります。よろしくお申し込み申し上げます。

生産本部 サービス部
部長 野口 安雄