

マンスリー MONTHLY キョウトーニー

VOL.525

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791) 62-1771
 編集／極東産機株総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>

会社見学、講演相次ぐ・

「みなど銀行・兵庫県立大学連携講座「地域企業の戦略と経営」(10/11)講義内容より
 真の企業選びの条件とは?」

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

令和元年度 第1回龍野産業・観光ツアー／
 たつの市の上場会社3社を巡る
 (令和元年10月8日(火) 本社玄関前にて)



みなど銀行・兵庫県立大学連携講座
 「地域企業の戦略と経営」
 (令和元年10月11日(金)
 兵庫県立大学 神戸商科キャンパスにて)

翻って近年、「学生の企業選びの条件は『給料の多さ』『残業の少なさ』『休みの多さ』の3つである」とマスコミは盛んに煽っている(それでもこの三条件は、前述の科学技術庁勤務時の私の環境とは完全に真逆である!!)。その影響で、学生サイドの就職に関する価値観にも大きな変化が見られるようである。

しかしもし学生が、この三条件を最優先に会社を選んだとしても、仕事をの達成感が得られなければ結局長続きせずに、この三条件のうちの一つでも上回る会社に簡単に移ってしまうことになるのではないか?

「仕事の達成感」こそが、飽きずに長く勤務できる点で最も重要なと信じている。

さて、「人」と「法人たる会社」には共通点がある。第一に、人が「自分は何のために生きるのか?」「自分の存在価値(=生きがい)は何なのか?」を求めるように、会社も「自社の存在価値は何なのか?」を求め、その答えを経営理念等の方針で内外に示すこととなる。第二に、人が自ら努力し、勉強することによって大人としての成長を遂げるように、会社も従業員の努力と勉強によって大人の会社として成長を遂げることが可能となる。

仕事を通じ、人が成長すると共に、同時に会社も成長出来ればもっとも望ましいことであるし、そこにこそ仕事の達成感を見いだすことができるはずである。各種の報道に惑わされることなく、自分なりの企業選びの条件を見いだしてもらいたい。

大学卒業後の9年弱、科学技術庁(現文部科学省)に勤務した。「初任給は10万未満」「月の時間外労働100時間超は当たり前」「休みは日曜だけ」という環境ではあったが、「この仕事は日本で自分一人しかしていない」との自覚、「自分の仕事が国を動かしている」との達成感に支えられながら、「原子力平和利用の推進」「研究成果の企業化開発の推進」「基礎研究の国際協力の推進」等の業務に携わり、ウイーンの国際原子力機関(IAEA)における一年間の海外勤務も経験した。

官僚としての勤務を通じて「物の見方」と「表現力」を徹底的に鍛えられ、「豊富な人脈」を築くことができ、今の仕事にも大いに役に立っている。つまり他でもない「仕事の達成感」こそが、自分を奮起させ、自分を成長させてくれたと確信している。

・インテリア事業部

得選品フェア秋冬

2020年1月末まで

好評開催中!

・インテリア事業部

私も使っています。

自動壁紙糊付機『H-i-B-NEO』

『得選品フェア秋冬』の

ご案内です。今回も定番の売れ筋商品をはじめ季節商品や数量限定商品など、豊富に取り揃えています。

ヒーターやヒートベス

トなどの冬物商品は、今シーズング分無くなり次第品切れとなることがあります。是非、お早めにお求め下さい。

【新登場商品の一例】

◇防寒あつたかベスト

電源を入れて約20秒で温まる充電式のマイクロ

カーボンヒーターを内蔵したベストです。約3時間の充電で最大約7時間の発熱効果が持続します。薄手かつ軽量で身動きがとりやすく、温かい状態での作業をサポート



スマートグリーン
墨出器
品番 NO-1343

◇下敷きテープ 青龍

1,000巻限定

天井施工に便利な下敷きテープです。壁紙の端から5mm内側に貼りつけることを考えた30mm幅で、非常に軽量のため壁紙が垂れ下がりにくくなっています。

また、テープ紙管から

約30cm手前に両面テープが付いているため両面テープがはがれる音でお知らせし、ちょうど良いタイミングでテープの交換が可能です。



防寒あつたか
ベスト
品番 NO-1348
品番 NO-1349
品番 NO-1350
品番 NO-1351

◇スマートグリーン墨出器

軽量でコンパクトな、お手頃価格のレーザー墨出器です。見やすい緑色の縦横ラインを壁面に照射するタイプで、柄物の壁紙施工などにおすすめです。3度以内の傾斜では自動補正し、それ以上の傾斜ではラインが点滅する警告機能付です。



下敷きテープ
青龍
品番 NO-1335

是非、この機会に販売、あるいは購入をご検討下さい。

木村 一紀
インテリア事業部
木村 一紀
インテリア事業部

● 購入に至った
大きな理由
期的な糊付機が発売されたと聞きまして、新しい物好きなもので…。

極東さんから新しい画
面が来たので、それを見て
「今後の事業展開の予定
現在、店舗、新築戸建、
新築マンション、リフォーム
ムと内装関連全ての工事

お忙しい中、快く取材に応じていただき誠に有難うございました。
株式会社 ROOMS 様の今後益々のご発展を祈念申上げます。



楠元慶安専務

●導入のきっかけは?

社員が3人から4人に増え、それまで自動壁紙糊付機を3台所有していましたが、効率良く現場をこなすには台数が足りなくなってきたので、導入となりました。

●導入後の感想

「H-i-B-MASTER 2」も所有しており、同機と比べると多少重量が重くなつたと聞いていましたが、実際に使ってみるとさほど気にならない感じです。

『H-i-B-NEO』は現



湯川智康社長

今月は福岡県福岡市で内装仕上げ工事全般・増改築・住宅設備工事関連を営まれている株式会社

ROOMS 専務取締役楠元慶安様に自動壁紙糊付機『H-i-B-NEO』の魅力をお聞きしました。

●特に気にいっていただいた点は?
いくつかあります。まずは糊箱の出し入れがスムーズなどころがとても気に入っています。あとは糊切(内)が無くなつたので、カットテープの装着がとても簡単になります。さらに仕事終わりの洗浄も楽になつた点も気に入っています。

●導入前後の違いは
カットテープの装着が楽なので時短になり、糊切(内)が無いことで洗浄やメンテナンスもしやすく、その分、仕事の効率が上がつていると思います。

●導入前の要望等

社員が同じ機種を複数台使うとき区別ができるので、糊付機のカラーバリエーションをもっと増やしてもらえるとありがたいです。

後は更に従業員を増やし、より迅速に多くの現場をこなせるようにしたいです。その時は極東さん、また良い機械をお願いします!

●畳事業部

福島県岩瀬郡鏡石町 吉田畳店様

「両用ロボットVICTORY & 畠美人II」大活躍

(商圏人口9万人)の地域
一番店、吉田畳店様をご
紹介致します。



の視察や畳店の見学、年に数回集まり、お互いの現状、近況を報告しあい、常に向上心を持って取り組まれています。

平成28年、16年使用した両用ロボットIII型を、最新式「両用ロボットVICTORY」に入替していただきました。

為に、畳表ブラッシング機「畠美人II」を導入されました。今まで手動式のクリーナーを使っていましたが、製造ラインにブラッシング機を導入したことにより、作業効率があがり、畳表も綺麗に仕上がるなど、大変喜ばれています。



吉田畳店様と弊社のお取引は、平成12年に「スマートミニライン」を導入し、「構造改革」を実行していたいただいたことから始まりました。

当時業者仕事が多く、徐々に仕事量が減つていて中で、個人客を獲得したいと思い、「構造改革」を開始されました。「構造改革」を実践し、1年間で1,700万円の売上アップを実現されました。

現在も年間計画を策定し、ふすま・障子・網戸・クロス等の多角化や、既存顧客への細かいフォローを行い、安定した売上を維持されています。

東北地方の「構造改革店」仲間と独自に勉強会を開催し、熊本畳表産地

畳事業部

島山 高志 担当

●畳事業部

期間

2019年11月11日～12月27日

「大感謝セール」開催！

今年一年の感謝の気持ちを込めて、「大感謝セール！」を2019年11月11日～12月27日迄開催致

します。人気おすすめ商品を特別価格になっておりますので、この機会是非お買い求め下さいま

す様、よろしくお願ひ致

します。

『遠赤外線電気ヒーター』

裸火でない安全暖房。

『ホカットe』

省エネ暖房で、無臭・無風・無音なので、工場や

事務所あらゆるシーンで

使用できます。

●WPS-20s
電源…単相200V
質量…14.5kg

【通常販売価格】
130,000円
↓100,000円

『通常販売価格』
63,000円
↓59,000円

ターが付いているため、化学表や天然イ草畳表も簡単に折り曲げるこ

とができます。

縦2,200×幅1,000mm

【通常販売価格】
3,500円
↓2,700円

『あんず色』のタペストリーが登場！左右に掛け

ることで、お店や畳をアピールするのに効果的です。

（価格は運賃、消費税、据付費別）

お問い合わせは、担当営業、または畳事業部（0791-621-1772）まで。



A3-8308 あんず

この他にも多数特価商品をご用意しております。

（価格は運賃、消費税、据付費別）

お問い合わせは、担当営業、または畳事業部（0791-621-1772）まで。

品をご用意しております。

（価格は運賃、消費税、据付費別）

お問い合わせは、担当営業、または畳事業部（0791-621-1772）まで。

品をご用意しております。

（価格は運賃、消費税、据付費別）

お問い合わせは、担当営業、または畳事業部（0791-621-1772）まで。

品をご用意しております。

（価格は運賃、消費税、据付費別）

お問い合わせは、担当営業、または畳事業部（0791-621-1772）まで。

品をご用意しております。

（価格は運賃、消費税、据付費別）

タペストリーが付いているため、化学表や天然イ草畳表も簡単に折り曲げるこ

とができます。

縦2,200×幅1,000mm

【通常販売価格】
3,500円
↓2,700円

『あんず色』のタペストリーが登場！左右に掛け

ることで、お店や畳をアピールするのに効果的です。

（価格は運賃、消費税、据付費別）

この他にも多数特価商品をご用意しております。

太陽光発電 モニング相談会

10月5日、弊社太陽光発電ショールームにて、モニング相談会を開催致しました。

固定価格買取制度の買取期間満了を迎える方に限定し特別DMでご案内。

ご来場者には気軽にゆつくりと説明会を聞いていただきたいと思い、地元喫茶店が用意したモーニングを振る舞いました。

飲食しながら、まずはシャープによる全体向けの説明会。モニターを使い、制度の説明やその後



の売電活用法など基本的な情報を説明。

説明会後は個別に弊社営業担当が応対し、お客様に合ったご提案。各テープルで皆様熱心に相談いただき、今後の太陽光発電の活用法や蓄電池の必要性など学んでいただきました。



声もいただきました。

今年度から蓄電池に対して国の補助金もストップし、各都道府県や地方自治体でも蓄電池やV2Hの補助金が続々と増えています。

万が一の停電に備え、蓄電池を設置し安心を。

太陽光設置済みの方は更にお得です。

電気自動車にお乗りの方はV2Hの導入で電気自動車を走る蓄電池にすることが可能。

固定価格買取期間満了の方や新規太陽光発電設置検討の方は絶好のチャンスとなります。ご興味おありでしたらお気軽にお問合せ下さい。

ソーラー・エネルギー部
主任 吉田 峻明

からわざわざお越しいただいた方もおられ、「来てよかったです」「貴重な話を聞けた」「蓄電池のメリットがよく分かった」などの嬉しいお

TEL 0791-62-1521

入社してから早いもので38年半が過ぎました。
入社当初は畠事業部に配属になり畠機械の事務担当で全国の営業マンと一緒に生産部門とのやり取りや手配しておりましたがその後、営業マンとして畠店舗を訪問するようになりました。

中部地区担当で名古屋営業所の開設と同時に名古屋営業所勤務となり、当時は畠店舗のご自宅に泊めていただきたりと変わったばかりになりました。

その後1988年4月

当初は畠店舗と案件の現地に訪問し、大広間の採寸方法もわからないこと

中、畠屋さんにいろいろ教えていただきながら畠のことを学習してまいりました。

そして長年の悲願であつた株式上場を昨年実現することができました。

この9月に60歳の定年を迎え嘱託社員となりました。

これがこれまでの経験と知識を生かして少しでも会社に貢献が出来るよう

気力・体力が続く限りあと数年仕事を続けてゆきたいと思います。

管理本部
システム開発室
室長 久保田 佳裕

「睡眠」一般的に理想的な睡眠時間は7時間前後と言われています。また、睡眠時間を取りすぎるのも望ましくないとされています。(個人差はあります)

私の身体はどちらかといふと不器用なほうで、生活リズムや気候が変わると体調を崩すことが多

いので、できるだけ生活リズムを一定(就寝・起床時間は毎日同じで睡眠時間も一定)にするよう心掛けています。

「ストレスが溜まる(イライラする)」「集中力が低下する(ミスをしたり事故を起こす)」「免疫力が低下して体調を壊しやすくなる」「太りやすくなる」などの問題が生じ、生活習慣病のリスクを高めたり、仕事にも悪影響を与える可能性があります。規則正しく健康的なライフスタイルによって、日々万全の状態で職務に努めてまいります。

赤とんぼ

私の 座右の銘

コンシーマ事業部 JLルート部
部長 山岡亮一

座右の銘▶石の上にも三年

