

マンスリー  
MONTHLY  
キョクトー

つなぐ。ツクル。

70<sup>th</sup>  
anniversary

VOL.514

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791) 62-1771  
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <http://www.kyokuto-sanki.co.jp>

# ものづくり技術 懇話会開催



— ものづくり技術懇話会（平成30年11月6日 於：ホテル日航姫路） —

## 当社の情報技術力について

— 兵庫工業会主催「ものづくり技術懇話会」における社長プレゼンより —

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

当社の「5つの強み」の1つは「情報技術力」である（他の4つは「ブレない開発方針・経営方針」「構想力・技術力」「市場形成力」「戦略提案営業力」）。つまり、早くからコンピュータの有用性に着目して、「職人の勘と経験」が幅を利かせる営業界・内装業界に、あえて「コンピュータ制御の量製造システム」や「業務用コンピュータソフト」を販売、同時に「自社への導入」も早く、「インターネット」も早々に事業に取り入れるなど、「ローカル企業のハンディ」をもっともしいない「情報技術力」が強みである。以下、順次説明する。

○1981年社内業務のコンピュータ化をスタート、1986年本社工場・営業所をオンライン化、1989年ホストコンピュータをAS400（IBM）に変更↓現在は販売・生産・人事・会計等業務の大半がコンピュータ化され、更に得意先・仕入れ先とのEDIも推進中である。

○1992年コンピュータメジャシステム（後のCAMCS）を発売、地域情報化に向けてのシステム提案を本格化↓CAMCS（=Computer Assist Manufacturing Control System）とは、「生産稼働状況」等のデータを生産設備のシーケンサー等からサーバーに直接取り込んで、生産管理等に活用することのできる「IoTの思想を先取りした工場内情報収集通信システム」であり、かつては周辺の製造業にシステム販売も行っていたし、今も当社工場内で活躍している。

○1981年日本初のコンピュータ式量製造システムを開発・販売、1996年同システム「スーパージミニライン」を発売↓職人でなくても経営者として量産を継ぐことが可能となり、勘と経験の量産界に一大革命をもたらした。

○2000年ネットビジネス事業を開始↓JA等が主催する量替え事業を、当社が仲介役となり、右記コンピュータ式量製造システムを備えた量店と、量表の産地とをネットワークで結んで全国規模で推進している。

○2006年業界専用統合業務顧客管理ソフト「アリアドネ」発売、2009年極東モバイル情報サイト開設↓内装・量産業界向けの専用業務ソフトを販売するとともに、スマホ等への各種商品情報のメルマガ送信により、事務所でも現場でもユーザーとの結びつきを強化させている。（以上）

昨今、どの業界でも例外なくAI・IoTへの対応が求められている。当社は従来より、IoTの思想を先取りしたシステムの導入・販売を手掛けてきたことに加え、全国にコンピュータ制御の製造機器・コンピュータソフトのユーザーが多数存在していることから、すでにIoTを自社業務・自社製品に展開出来る環境が整っており、今後率先して推進していくことといたしたい。





● 豊事業部門

埼玉県和光市 高橋豊店様

「構造改革」実行 こんなに豊仕事が眠っていたなんて

埼玉県和光市（人口約8万人）は、地下鉄や東武東上線が通る東京近郊の大型ベッドタウンです。

昭和38年、高橋豊店様の初代が創業し、現代表の高橋広様が二代目となります。豊仕事以外にも、極東産機製壁紙糊付機を使用し、クロス・襖・障子・網戸と手掛けてきました。元々は久保式豊縫着機のお客様で、極東産機のサポーターとなった頃からのお付き合いです。

平成29年4月、東京都板橋区の株式会社藤田様で開催された「見学会&セミナー」に参加。

担当が参加のお礼に伺った所、最初はそのほりを購入しに行っただけなのです」との事でした。それだけじゃ無いでしょ？と何ううち、「安定的に入っていた仕事が大幅に減る見込みになった」との事でした。

福島県会津の「構造改革店」坂内豊店様の事例等をお話し、「やり方次第で豊仕事はまだまだ増やす事が出来る」事をご提案しました。

半信半疑な中、5月に茨城県常総市の入山豊店

様で開催の「見学会&セミナー」に参加して確信となり、平成29年6月、「両用ロボットVICtory」+「キョクトローコンサルタント」を受講し、「構造改革」をスタートさせました。



第一回コンサルティング受講の翌週、2万5千円の表替+新豊24豊で、一軒で90万円の商談獲得となり、まるで「狐にまつまされた様な気分」だったとか。

ご夫婦二人三脚でお仕事に取組み、一年後には売上目標を達成され、更なるステップアップを頑張っておられます。



「情報は宝物」と、極東産機開催イベントにはご夫婦で必ず参加され、「構造改革」を実行中のJCS豊店様との交流を楽しみにおられます。「あの時、決断して良かった。」この言葉を何うのが営業マンとして何よりの喜びです。



豊事業部門 北関東担当

新沼 光司

● 豊事業部門

2019年「東証JASDAQ」上場記念

「豊ふすま総合展示会&セミナー」開催決定!

2019年は「東証JASDAQ」上場を記念して、全国20会場で「豊ふすま総合展示会&セミナー」&「豊店見学会&セミナー」を開催させていただきます。

「豊ふすま総合展示会」では大好評の★ふすま・障子・網戸張替え講習会★クロス・カーテン初めて取扱勉強会

を今年も開催致します。また、豊ふすま工具を特価で販売致しますので、当社とお取引のない豊店様も是非ご来場ください。

「豊ふすま総合展示会」豊製造の経験が少ない方でも均一な仕上がりのへり無豊が作れる「縁無豊用表両折曲機なでしこ」を初展示致します。また、大人気のへり無豊豊接着工法や最新豊ふすま機器の実演も行います。最新鋭の豊縫着機械の性能、生産効率の良さをご覧ください。

「繁盛店に学ぶ豊店経営」セミナー

豊仕事大幅に減少し

ていますが、まだまだ「豊仕事を増やす方法」は沢山あります。全国の繁盛豊店さんが実行されている内容を詳しく、ご紹介させていただきます。今すぐできることばかりですので、ぜひお聞きください。

「豊ふすま総合展示会」開催予定

■兵庫会場  
1月11日(金)・12日(土)・13日(日)

極東産機(株)島田研修センター(兵庫県たつの市)  
《豊店様事例発表》  
12日(土) 12時30分  
寺崎豊店

(佐賀県三養基郡) 寺崎 靖倫様

代表取締役



■熊本会場  
1月18日(金)・19日(土)・20日(日)

グランメッセ熊本

(熊本県上益城郡)

《豊店様事例発表》

19日(土) 12時30分  
北村豊店(滋賀県彦根市)  
代表取締役社長



■埼玉会場  
2月1日(金)・2日(土)・3日(日)

埼玉県南卸売団地協同組合(埼玉県さいたま市)

■愛知会場  
2月10日(日)・11日(月)・12日(火)

刈谷市産業振興センター(愛知県刈谷市)

詳しくは当社「はんじょうくんブログ」または、営業本部 豊事業部 (0791-621177) までお問い合わせをお願い致します。

※はんじょうくんブログ  
に詳しく掲載しています。  
<http://kyokuro-sanki.tatamiidobe.jp/>

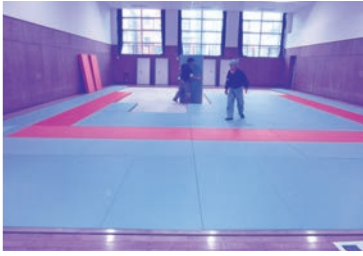
豊事業部門

部長 熊橋 武彦

全日本柔道連盟公認  
「柔道畳 勝」  
レギュラータイプを納品

福岡市立筑紫丘中学校様の柔道場へ柔道畳「勝」レギュラーを85帖納品させていただきました。これまでではワラ床の固い柔道畳で生徒さんたちは痛い柔道の授業を受けてこられたようです。全日本柔道連盟公認の規定では適度なクッション

深川高等学校様



筑紫丘中学校様

ン性が求められていますのでこれからはソフトな柔道畳で怪我の心配もほとんどなく存分に柔道を楽しんでくれることでしょう。

もう一件は東京都立深川高等学校様で今回は武道場の耐震補強工事にあわせて柔道畳96帖も入替えて納品させていただきました。

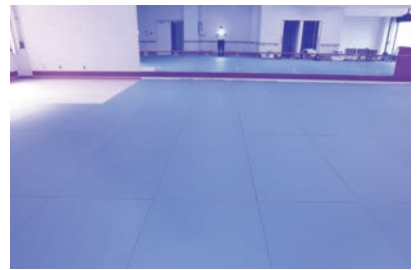
ここでは合気道でも使用されるそうです。

最近では、今回のような各種武道でも活用されています。またビニールレザー表の衛生面を生かして食品工場の休憩室、丈夫さや耐久性を生かして刑務所や拘置所の中などでも利用されております。

「防水ソフト畳やわらぎ」  
を介護施設に施工

防水ソフト畳も表面には柔道畳用のビニールレザー表を使用しております。

どうしても床面を汚される機会が多い要介護の施設様ではソフトな足ざわりで転倒時の衝撃を緩



デイサービス (富山市)

和してくれることとあわせて汚れに強い特徴をもった「防水ソフト畳」が最適です。

汚れたら外で洗うことが可能です。

今回は富山市の介護施設様1階フロア全体に85枚敷込みさせていただきました。

入り口からほぼすべて畳敷きで開放感と安心感があるとてもいい感じの施設になっていいと思います。

特注サイズでの対応も可能ですので部屋にあわせてピッタリと敷込むことができます。

これら畳商品のご使用や販売に関することは、お気軽にお問合せください。

コンシューマ事業部門  
部長 山岡 亮一



我が家の  
宝もの



2018年8月24日に長女「花奈(はな)」が誕生しました。3ヶ月目を迎え、笑顔を見せご機嫌な声を出すようになりました。父母が笑いかけると笑顔を見せてくれます。子供は親の姿を見て育っていく(真似ぶ↓学ぶ)ことを実感する毎日です。親子共に明るく活き活きと成長していきたいと思えます。

母…奈緒子  
父…インテリア事業部門

課長 横張 浩之  
名古屋営業所

平成30年7月8日 次男の「理人(りと)」が誕生しました。生後約5ヶ月となり、最近はこちらが笑いかけるとニコニコり笑顔を見せてくれます。長男「悠力(はるちか)」は、生まれた直後から手術が続き半年間入院していましたが、今では当時が信じられませんが、今では倍元気に走り回っています。その節は、社内のみならず代理店様からも温かい言葉を掛けていただき有難うございました。これからも二人、元気に育っていきけるよう見守っていききたいと思えます。

母…明日香  
父…インテリア事業部門  
大阪営業所  
課長代理 駒井 佑亮



節目

今年、弊社は創業70年の節目に株式上場という大きな夢をかなえることができました。

また私個人的には30数年お世話になった会社で節目の還暦を迎えることができました。

入社後直ぐに東京営業所に配属後一時期本社に戻り結婚、別会社に出向後千葉営業所、横浜営業所と関東圏中心に多くのお客様にお世話になりながら歳を重ねて、今年も十数年通い慣れた東京営業所の移転、そして上場と慌ただしい中にも夢と希望が溢れる年になりました。

40・50はなたれ小僧、60・70働き盛りの言葉があるように節目だけどこれがゴールではない、これが始まりの節目。

またこの先、どんな面白いことや楽しいこと、笑いや涙が待ち構えているんだらうね。今の仲間や今の家族という限り、頑張れる気がする。

インテリア事業部門  
特販推進部 部長  
富山 秀俊、60才。