

マンスリー  
**MONTHLY**  
**キョクトー**

つなぐ。ツクル。

70<sup>th</sup>  
anniversary

VOL.506

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791) 62-1771  
 編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <http://www.kyokuto-sanki.co.jp>



# 期待の新戦力

## 平成30年度 入社式

〔4月2日 本社〕

### 「働くこと」の意味

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

フランス語で「働く」とは「travailler」、スペイン語では「trabajar」、ポルトガル語では「trabalhar」となり、語源はいずれも同じラテン語の言葉である。「とらばーゆ」というと、就職情報誌の影響で「転職」する意味だと考えられているが、元のラテン語の意味は「重い荷物を乗せた車輪が軋む音」、すなわち「奴隷の労働（＝苦役）」なのである。

旧約聖書「創世記」のアダムとイブの有名な物語（＝「失楽園」）にある通り、食べてはいけないと命じられていた禁断の果実を二人が蛇にそのかされて食べたために、楽園からは追い出され、その後人類には厳しい環境の中で「苦役」することが課せられた。

つまりキリスト教の教えでは、労働はもともと人類が最初に犯した「罪（＝原罪）」に対する「罰」なのである。

翻って仏教の影響を受けた日本では、「働く」とは「人が動く」と書き、自分の意志で進んで動いて他人の役に立つことなのである。「強制されない自由意志」という点において、「報酬を得ることだけが目的ではない」との価値観が育ってきたといえよう。

このように洋の東西で働くことの意味合いが全く異なるのは、誠に驚くべきことである。

しかしながら最近の学生の企業選びの条件は、「休みの多さ」、「残業の少なさ」、「給料の多さ」などが上位にランクされており、それを煽るマスコミ自体も含めて、我が国の労働観が欧米の労働観（労働＝苦役）の影響を多分に受け、「労働は苦役であり、本来は避けたいもの」「ワーク・ライフ・バランスとは苦役から少しでも逃れること」との考え方に変わりつつあるように思われる。

本当にそうなのか？ それでいいのか？

・・・働くことは一生続く「自身の成長」である！

・・・働くことは究極のところ「自己実現」である！

・・・従って働くことは「喜び」である！

私は、こう考える。

人生80年と言われているが、その半分の貴重な40年を費やす労働が苦役（＝罰）であっていいはずがない。是非日本人としての労働観を取り戻して、縁あって働くことになった当社の一員として、仕事を通じて大いに成長して、仕事に喜びを見いだしてほしいと切に念じている。

●インテリア事業部門

## 創業70周年記念モデル

# 自動壁紙糊付機2機種発売、技をつなぐ。伝統をツクル。

今年10月に迎える弊社創業70周年を記念し、4月から自動壁紙糊付機に新しい仲間が加わりま

### ◇ATHLEAD ALEX

スリムなボディと正面操作が人気の『ATHLEAD ALEX』に、さらに使いやすく、便利な機能を盛り込んだ70周年記念のマイナーチェンジ機が登場。

お手持ちのiOS搭載のスマートフォンが糊付機起動のキーとなる『盗難抑止機能』や、スマートフォン用アプリ「クロス積算電卓エステイ」で入力した採寸データを転送しプログラムモードで呼出すことができる『データ転送機能』がご利用いただける通信モジュールを搭載。  
また、裁断性能や外観が好評の『NEWシリーズ』をATHL EADシリーズに初採用しています。

### ◇Prime RevoUP 70th

機能を厳選したシンプルモデル『Prime RevoUP』の70周年記念モデルが期間限定で登場。

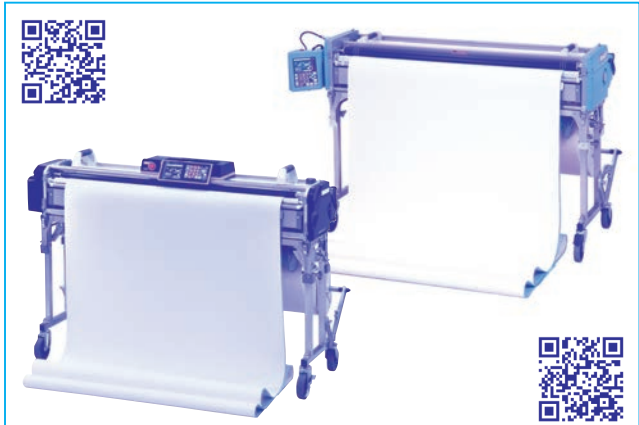
特別仕様として、事前に採寸データを入力できるプログラムモードを搭載。

さらに、壁紙のセンサーセットに便利な「目印付原反芯棒」を採用し、

カットテープ等のセットに便利な「テープリード」が付属しています。

70周年記念モデル2機種がラインナップに加わるKYOKUTO自動壁紙糊付機の販売、あるいは購入をご検討ください。

インテリア事業部門  
主任 安井 雅樹



品番 11-1356  
品名 ATHLEAD ALEX  
価格 430,000円(税別)



品番 11-1389  
品名 Prime RevoUP 70th  
価格 347,000円(税別)



●インテリア事業部門

## 「働き方改革」の提案

# 「働き方改革」の提案

最近、ニュースや新聞で見ない日はない『働き方改革』の文字。理想だけが先行し、実際の業務量は変わらない…。聞こえのよいこの言葉に、頭を悩ませている方が多い

そんな中、再びニーズが高まり、内装工事店様や内装資材卸業者様からも問い合わせが増加している「拾い出し作業の省力化」に確実に貢献するシステムをご紹介します。

だけで、床・壁・天井の拾い出し、使用する部材を設定すれば必要部材の数量の算出、割付図の表示・印刷までできるシステムです。

主に4つのメリットがあるのです、ご紹介します。

①拾い出し時間の短縮  
導入いただいたお客様からは手拾いと比べて作業時間が半分ほどになり、時短業務につながったとの声をいただいています。

### ②作業ミスの減少

電話対応による作業の中断や、疲れている中でどうしても出てしまう拾い出しのミス。「平兵衛くん」では拾い出した箇所は自動で色がつくようになっており、ミスが減少します。

### ③材料ロスの減少

部材の取り回しができるため、材料発注時のロスが減少します。

### ④見積りの効率化

自動で割付ができるため、早く正確な見積り作業を実現するとともに、割付画面はそのまま施工

指示書にもなります。これにより工事の打ち合わせをスムーズに進めることができます。



「平兵衛くん」に加え、面積計測機能のみのシステム「積尺くん」(品番KK50030)も販売しています。

いずれのシステムについても問い合わせや、デモのご依頼は弊社営業までご連絡ください。

是非、この機会に弊社販売システムを導入いただき、『働き方改革』への一歩を踏み出すきっかけとしてご利用ください。

インテリア事業部門  
木村 一紀

### 面積積算・材料割付システム「平兵衛くん」 品番 KK50050



読み込んだ平面図データをマウス操作でなぞる

● 豊事業部門

愛知県岡崎市 (株) 實吉 永田豊店様

# 「両框縫機MAX」&「両平刺機MASTER」大活躍

愛知県岡崎市（人口38万人・16万世帯）トヨタ自動車がある豊田市とともに三河地方を代表する中核都市で創業50年(株)實吉 永田豊店様は豊・襖・障子・網戸を取り扱っております。



三代目 永田 修敬社長は京都豊技術専門院で豊技術の修行を積まれ、豊技能士1級を取得、また豊技術競技会では、最優秀賞を受賞されました。平成26年に代表取締役社長に就任され、現在は社員3名・パート5名の計8名で地域密着の豊店を営まれています。

永田様と弊社のお付き合いが始まったのは平成22年です。縁無豊がブームになり始めた頃、いち早く



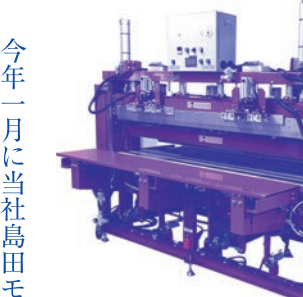
く『おりひめ』を導入され、作業効率アップは勿論の事、品質も向上したため大変喜んでいただきました。平成23年には多品種な豊仕事が増えてきたため『曲針式表張付両框縫機MAX』を導入されました。厚豊と薄豊への切替えも簡単にでき、表張り作業にも増し張り機能が追加され、更に作業効率が格段にアップしました。その後、豊仕事が順調に増え、平成25年には工場を拡張され、平成28年には『全自动両平刺機MASTER』導入されました。

操作している鈴木工場長は  
①新豊と表替えの際にボタン1つで簡単にチツ

プソーが自動後退するため、刃物の取り外し作業がなくなり大変楽になった。  
②タツチパネルからの入力で簡単に縁巾変更できるのは嬉しい。  
③チツプソー回転刃で切断角度を自動変更（0〜13度）できるため、硬い薄床で一豊縁無裁断も綺麗に切断でき寸法もバッチリ！  
とても小回りも効く使いやすい機械だと大変満足していただいています。

将来の永田社長の目標は『永田豊店が辞めたら困るよ』と言われるぐらい地域に愛される豊店経営を目指していきますと、力強いお言葉をいただきました。  
この度はお忙しい中、永田豊店様には取材のご協力いただき、誠にありがとうございました。今後益々の商売繁盛と会社のご発展を祈念いたします。

豊事業部門  
中部担当  
主任 大森 弘



「なごん」を新発売しました。

● 豊事業部門

半豊縁無豊を2枚同時折曲げ

# 一豊用豊表折曲機「なごん」登場！

以前より弊社は縁無豊の豊表を折曲げる装置を数多く販売して参りました。特にここ数年は豊店の縁無豊の受注が多く有る事から、様々なニーズにお応えする為に色々な折曲げ機械を製作し、お客様に御提案させて頂いておりました。

今年一月に当社島田モデル工場で開催しました「新春モデル工場展示会」に初めて皆さまの前でお披露目を致しまし

て、合計4会場の「豊ふすま総合展示会」を通じて実演披露させて頂きました。

ここで主な特長を紹介致します。

④品質向上。  
豊表を折り曲げる際、豊床の位置合わせをする場所にステンレス製の衝立を降ろして、これを基準に豊表を曲げるので、柔らかい床でも折り角が非常に美しく仕上がるようになりました。

①他社機械メーカーには無い一豊縁無豊の表の折曲げが可能。  
豊長2mまでの縁無豊の豊表の折曲げが出来ます。よって半豊なら2枚同時に製造出来る為、生産効率が上がります。

また折り曲げ部にヒーターブロッックを採用し、化学表等の折り曲げにくい豊表でも非常に美しい仕上がりとなっております。

②表張り機能を搭載しました。  
一豊縁無豊、半豊縁無豊は同時2枚それぞれ豊表をエアの力で巾方向に張る事が可能で、豊表の付け膨れが少なくなり仕上りが非常に良くなりました。

③液晶パネル採用。簡単操作で手間無く製造。  
機械操作は操作ボックスのボタン操作にて行います。一工程ごとの作業は同じボタンを押すだけの作業となります。

ご興味のある方は、詳しい資料をお送りしますので、プロフェッショナル本部豊営業部門（0791・62・1772）までお問い合わせをお願い致します。

豊営業部門  
西日本担当  
課長 瀧口 昌宏

# 太陽光発電システム・蓄電池

今回は、一般住宅の設置事例を2件ご紹介致します。

## 〔太陽光発電システム4・72kW〕

新築を計画していたY様。当初、太陽光発電システムの設置は予定していませんでした。

工務店との新築契約も済み、間もなく新築工事スタート。

そんな時、約1年前に太陽光発電システムを設置された隣の娘様のお宅が、シャープが開催する売電コンテスト<sup>(※)</sup>で県下3位の結果に驚き、この地域は日当たりも良く太陽光発電に適した環境なのだ実感され、急遽太陽光発電システムの導入を決められました。

まだ新居にお住まいさ<sup>(※)</sup>売電コンテストとは、太陽光発電システム設置住宅が月間の売電量を競い合うコンテストで、搭載容量や設置環境に加え、節電意識が高い住宅ほど上位にランクイン。

来て間もないですが、今後の太陽光発電の活躍に大いに期待されています。



## 〔蓄電池システム8.4kW〕

弊社で太陽光発電システムを設置していただき約9年を迎えるK様。固定価格買取期間も残り2年となりその後の太陽光発電の活用を検討されていきました。

そこで弊社の蓄電池特価キャンペーンでお見積りをいただき現場調査に。

9年使用したパワーコンディショナを蓄電池パ

ワーコンディショナに置き換えることで長期保証も新たにスタートし、万が一のトラブルにも対応できる期間が長くなりました。

非常用電源の確保・買取期間終了後の活用・2世帯住宅で高い電気代の助けになればと、大容量蓄電池の導入を決めていただきました。

導入には県と市の補助金制度を利用し、導入コストの軽減にも役立ちました。



ソーラー・

エネルギー事業部門

主任 吉田 峻明

## 祝! 定年記念

お疲れさまでした



左から  
瓜本本部長、頃安社長、  
清水主任技師、中野主任技師

生産本部

本部長 瓜本利喜

2回目の成人式を終え、良さも悪きも苦悩した事項に対し、感動・衝撃した事が、思い出さず湧き出てきます。思いつく程に「なぜか成る、成らぬと捨てる人のほかなき」武田信玄公の教えを念頭に置き、自己管理に注意し、日々挑戦していきたいものです。何事に対しても誰かがないとなりに進みません。自らが問題に対し切り開き、人を巻き込み、果を得る事が良き思い出と成ります。今の時は二度と戻りません。「後悔先に立たず」とならぬ様に頑張りましょう!

生産本部 組立部

主任技師 中野 操

お世話になりました。60才になり定年を迎えました。長いようで振り返ってみるとあっという間だったような気がします。多くの方に支えられ、良い刺激を受けながら、今日まで勤め得ることができたのだと思っています。

自分が若い頃に描いていた還暦のイメージと、実際にその年に達した今とのギャップの大きさに戸惑いながらも健康に気をつけ、出来ることを頑張つて、少しでも皆様のお役に立てればと思っております。今後ともよろしくお願ひします。



## 「自己管理」

過日、健康診断結果が配布され、医師の総合判定を見て絶句。生活習慣病のフルコースとなった。「まだまだ」から「そろそろ」と自覚した瞬間だ。思えば体を労わる事を何一つ行わず、当然の結果だった。弊社製の機械なら、高機能最新設備に入替提案を勧めたい所だが、残念ながら人間の為、スクラップ扱いになる訳にもいかず、心機一転、生活習慣を改めた。これを持続させる為には、『自己管理』を続ける強い意志を持つ必要がある。社会人として、職業、立場を問わず、全ての人は周囲の期待に応じる責任があるし、その為には当然ながら健康である事が最重要だ。『安全』と『健康』は、与えられる物ではなく、自らが作る物と実感した。次回健康診断で、結果を楽しみに、体質改善を継続したい。

生産本部 サービス部

部長 野口 安雄